



Wir sind junges Unternehmen einer der aufstrebenden Marktteilnehmer der Augenchirurgie in Deutschland. Es sind Werte wie Partnerschaft, Vertrauen, Mittelstand, Unabhängigkeit, Wertschätzung und Leidenschaft, die unser Handeln bestimmen. Unsere Kernkompetenzen liegen in der persönlichen Zusammenarbeit und in der individuellen Betreuung. Zu unseren Kunden zählen unter anderem Krankenhäuser und operativ tätige Augenärzte, die wir mit Produkten für Kataraktchirurgie beliefern.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n  
**Gebietsverkaufsleiter/in**

### Ihr Verantwortungsbereich

- Als Gebietsverkaufsleiter/in untersteht Ihnen Ihr eigenes Verkaufsgebiet.
- Sie tragen die volle Verantwortung für den Vertrieb unserer Medizinprodukte an die Zielgruppe Krankenhäuser, Kliniken und operativ tätige Augenärzte.
- Der Fokus liegt hierbei auf unseren Produkten für die Kataraktchirurgie.
- Hier gewährleisten Sie mit Ihrem professionellen Auftreten und dem nötigen „Biss“ das Erreichen der Verkaufsziele.
- Sie analysieren Ihre Kundensegmente systematisch und erweitern Ihren Kundenstamm durch überzeugungsstarke Akquisition.
- Sie legen die Strategien im Hinblick auf die Erreichung Ihrer persönlichen Ziele fest und treiben diese kontinuierlich voran.
- Als Gebietsverkaufsleiter/in arbeiten Sie überwiegend von zu Hause aus (Homeoffice) und steuern Ihren Tagesablauf und Ihre Tätigkeiten selbstständig.

### Ihr Profil

- Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im medizinischen / optischen Umfeld oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Sie bringen bereits erste Erfahrungen im Vertrieb und in der Kundenbetreuung mit.
- Sie können sich schnell in neue Themen und Aufgabenbereiche einarbeiten.
- Sie zeichnen sich durch Ihren begeisterungsfähigen Charakter aus und besitzen die Gabe, Ihre Mitmenschen zu überzeugen.
- Sie sind kommunikativ und kontaktfreudig, arbeiten teamorientiert und besitzen zugleich einen selbstständigen Arbeitsstil.
- Sie verfügen über ein kreatives und zugleich analytisches Denkvermögen und arbeiten zuverlässig, systematisch und zielstrebig an der Erreichung Ihrer Ziele
- Sie können erklärungsbedürftige Konzepte und Produkte nicht nur präsentieren, sondern auch verkaufen und besitzen Präsentations-, Verhandlungs- und Abschlussstärke.
- Wenn Sie darüber hinaus eine ausgeprägte Reisebereitschaft mitbringen, über einen Führerschein der Klasse B verfügen und Ihre Reisen und Kundenbesuche selbstständig planen und koordinieren können, sollten wir uns kennenlernen.

*Verstärkung gesucht!*

**MEIN PARTNER IN DER AUGENHEILKUNDE.**



## Ihre Benefits

- Wir bieten Ihnen eine spannende und herausfordernde Tätigkeit in einer lebendigen, offenen Atmosphäre.
- Freuen Sie sich auf ein hohes Maß an Eigenverantwortung und viele Freiräume, die Ihnen die Möglichkeit geben, Ihre Tätigkeiten und Ihren Tagesablauf eigenständig zu planen.
- Wir bieten Ihnen zudem eine attraktive Vergütung inklusive vieler Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten und
- einen Dienstwagen, den Sie selbstverständlich auch privat nutzen dürfen.
- Eine Kommunikationsausstattung (Telefon).
- Es erwarten Sie ein aufgeschlossenes Team, Individualität, Weiter- und Fortbildungsmöglichkeiten und ein sicherer Arbeitsplatz in einem wachstumsorientierten Unternehmen.

Freude an der Arbeit ist die Basis für Leistung und Erfolg. Deshalb fördern wir das eigenverantwortliche Denken und Handeln unserer Mitarbeiter sehr intensiv. Wenn Sie diese spannende Aufgabe interessiert und Sie bereits Erfahrung im Vertrieb haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an.

eye concept GmbH  
Ansprechpartnerin Claudia Zimmermann  
Email: [c.zimmermann@eye-concept.de](mailto:c.zimmermann@eye-concept.de)

Ihr Wunschgebiet ist nicht dabei? Bewerben Sie sich trotzdem. Wir freuen uns immer über aussagekräftige Initiativbewerbungen.